



熱意・信頼・向上心のある

自動車業界向け、営業経験者の募集

創業以来ウルトは人と人とのつながりを最も重視してきました。お客様と共に築く「ダイレクト・セールス」は業務効率を向上させ、品質の高い経営サポートを実現します。

努力を公正に評価されたい方、ワークライフバランスを大切にしたい方、あなたの成長を支援する幅広いキャリアをお探しの方、ぜひウルトジャパンで個性を発揮し、自分だけにできる仕事を見つけてみませんか？

募集職種：

- エリア担当営業（既存顧客への提案営業・新規顧客開拓）

業務形式：

- 自宅を拠点とする直行直帰のスタイル。不必要な管理を極力排し、ワークライフバランスを遂進します。

業務内容：

- メーカー整備工場、ディーラー、板金工場を対象に車両用整備用品（クリーナー、潤滑剤、工具、ファスナー等）の販売

主な顧客：

- 三菱ふそうトラック・バス株式会社、UDトラックスジャパン株式会社、株式会社ヤナセ、オートバックス全国各店他、国産車・輸入車ディーラーなど

望ましい経験：

- 自動車業界に興味があり、熱意を持って当社の商品をお客様に勧めていただける方
- 自分の夢に向かって挑戦し、成果を追求してきた方
- 法人営業経験者で、目標を達成するための行動計画を作成し、実行出来る方

- 自らが企業を成長させている事を実感したい方

勤続条件：

- 正社員（試用期間6か月）/ 勤務時間：9時～17時半
- 休日：土・日・祝日・年末年始・有給休暇・慶弔休暇（年間休日122日/2018年）
- 基本給に加え月額、半期インセンティブ制度、資格給、成績優秀者はトップクラブメンバーとして表彰し、海外インセンティブ旅行、営業車を輸入車にするなどの特典あり。在宅勤務手当支給。
- 社会保険（健保、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 退職金制度あり（勤続3年以上）、永続勤続祝い金、慶弔金
- 営業車、PC、Ipad、携帯電話貸与。営業用ガソリン代、高速代支給。
- 業界経験は無くとも自動車が大好きな方を歓迎します。

詳しくは人事部までご連絡ください：

本社：045-534-4943

Eメール：recruit@wuerth.co.jp